

# GALAXIA

Polo Nazionale di Trasferimento  
Tecnologico dell'Aerospazio

Iniziativa di



Insieme a



Promotori Scientifici



SAPIENZA  
UNIVERSITÀ DI ROMA



Politecnico  
di Bari



UNIVERSITÀ  
DEGLI STUDI  
DI PADOVA

Partners tecnici



Rappresentanti Tecnici



# Disclaimer

The material in this presentation has been prepared by Obloo S.r.l. ("Obloo" or the "Promoter") and is general background information about Promoter's activities current as at the date of this presentation. This information is given in summary form and does not purport to be complete. Information in this presentation, including forecast financial information, should not be considered as advice or a recommendation to investors or potential investors in relation to holding, purchasing or selling securities or other financial products or instruments and does not take into account your particular investment objectives, financial situation or needs. Before acting on any information you should consider the appropriateness of the information having regard to these matters, any relevant offer document and in particular, you should seek independent financial advice. All securities and financial product or instrument transactions involve risks, which include (among others) the risk of adverse or unanticipated market, financial or political developments and, in international transactions, currency risk.

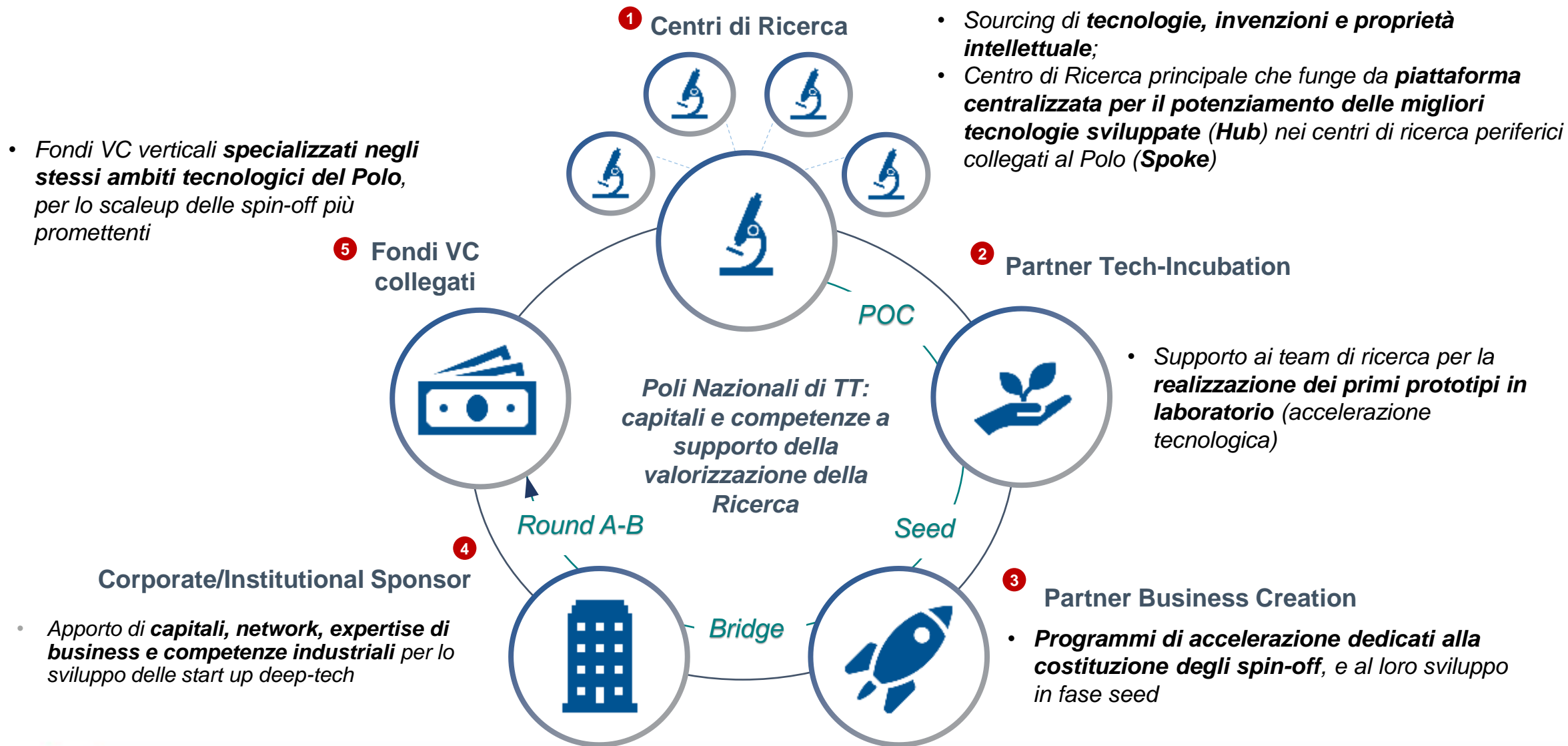
This presentation may contain forward looking statements including statements regarding our intent, belief or current expectations with respect to Promoter's businesses and operations, market conditions, results of operation and financial condition, capital adequacy, specific provisions and risk management practices. Readers are cautioned not to place undue reliance on these forward looking statements. Promoter does not undertake any obligation to publicly release the result of any revisions to these forward looking statements to reflect events or circumstances after the date hereof to reflect the occurrence of unanticipated events. While due care has been used in the preparation of forecast information, actual results may vary in a materially positive or negative manner. Forecasts and hypothetical examples are subject to uncertainty and contingencies outside Promoter's control. Past performance is not a reliable indication of future performance.

# Agenda

1. Galaxia – Il Polo Nazionale del Trasferimento Tecnologico dell'Aerospazio
2. Obloo – Partner imprenditoriale
3. Pipeline e Portfolio
4. Technical Incubation & Business Creation
5. Q&A

# **1. Galaxia - Il Polo Nazionale del Trasferimento Tecnologico dell'Aerospazio**

# Modello di funzionamento dei Poli Nazionali di Trasferimento Tecnologico



# Galaxia ha una struttura *hub-and-spoke* coinvolge numerosi partner



obl

## Tech incubation partner

- Scouting
- Due diligence
- Strutturazione investimento
- Formazione
- Gestione delle call nazionali
- Co-investitore in Galaxia

## Business creation partner

- Accelerazione delle Portfolio companies
- Supporto tecnico e di accesso al mercato
- Link con i corporate partners
- Supporto imprenditoriale





# Focus su tutti i principali ambiti applicativi dell'aerospazio

## Space Transportation



- **Sistemi di trasporto aerospaziale** e turismo

## Space Exploration



- **Telescopi** ed osservazione dello spazio

## Earth Observation



- **Satellite as a service** e meteo per esempio

## Data Exploitation



- **AI, space data processing** e big data

## Communication



- **Telecomunicazione satellitare** e **monitoring** delle infrastrutture

## Situational Awareness



- **Space tracking** e space based surveillance

## Ground Systems



- **Equipaggiamento terrestre**, mission e ground control

## Space Systems



- **Sistemi di propulsione**, e mecatronica

## **2. Partner Imprenditoriale**



oblu

deepscaver what matters

# Una partnership efficace di professionisti esperti con **background internazionale** in **venture capital**, **corporate** e **ricerca**



**ARIANNA TIBUZZI, MBA, PhD**  
Principal  
Electronics  
Space

- 2 years in VC
- 15 investments
- 8 years in corporations
- 10 years in research



**DIEGO COMINA**  
Operating Partner  
Data Science  
Industrial

- 13 years in multinational corporations
- 5 years in start-ups



**ELISABETTA SILVESTRIN, MBA**  
Head of Marketing  
Marketing  
Design Thinking

- 25 years in multinational corporations



**GIORGIA MILA, MBA, PhD**  
Associate  
Data Science  
Business Intelligence

- 3 years in tech transfer
- 7 years in research
- 7 years in multinational corporations



**LUIGI NEGRI, MBA, DBA**  
Operating Partner  
Med Tech  
Lifescience

- 30+ years as executive in multinational medical corporations



**MARTA NERVO, PhD**  
Principal  
Energy  
Computational Sciences

- 7 years in VC
- 23 investments in 1 fund
- 4 years in tech transfer
- 3 years in research



**MISAL G. MEMEO, MBA, PhD**  
Partner  
Chemistry  
Computational Sciences

- 4 years in VC
- 23 investments in 1 fund
- 5 years in tech transfer
- 5 years in research



**NICOLA REDI, MBA, PhD**  
Managing Partner  
Aerospace  
Industrial

- 16 years in VC
- 40 investments in 4 funds/vehicles
- 14 years in corporations



**ROBERTO DELLA MARINA, PhD**  
Managing Partner  
Microtechnologies  
Quantum Technologies

- 14 years in VC
- 30+ investments in 3 funds
- 10 years in research
- 12 years in corporations



**SANDA AULIC, MBA**  
Associate  
Energy  
Space

- 2 years in VC
- 15 investments
- 7 years in corporations
- 2 years in start-ups



**ELISA FERRARI, MBA, PhD**  
Entrepreneur in residence  
Data Science  
Lifescience

- 5 years in research
- 2 years in start-ups



**OMAR ALI, MBA**  
Operating Partner  
Finance  
M&A

- 5 years in VC
- 10+ years in Private Equity (US, UAE, UK)

# Siamo il team italiano **più esperto** e **d'impatto** nel **Venture Capital Deep Tech**

Un team con un'esperienza ampia e diversificata in finanza, ricerca e aziende, combinato con la migliore formazione STEM...

... con una comprovata ed eccezionale esperienza nel tradurre la scienza in business



# Alcune dimostrazioni della nostra abilità di trasferire con successo la scienza al mercato

## Wavision | Polytechnic of Turin

AI enabled control system for food/beverage safety inspection

**FROM...**  
a laboratory prototype of microwave sensors



**FAST-Food**



**wavision**


**...TO**  
an industrial instrument for smooth integration into a food/beverage production line

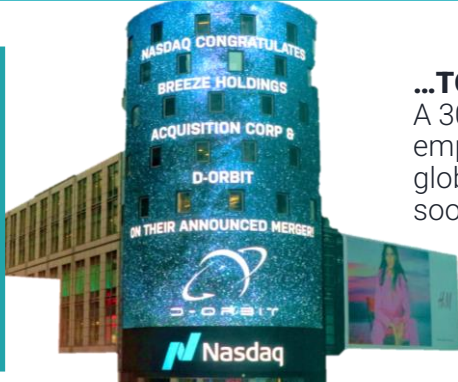
Acquired by Antares Group in Sept. 2022, 3 months after incorporation

## D-Orbit | University of Florence

Space Logistics and In-orbit service

**FROM...**  
a 1 person prototype






**...TO**  
A 300+ employees global soonicorn

€150M Series C Round

## Newtween | University of Padua

Real-time **embedded adaptive digital twins** for electric motors, batteries and power electronics

**FROM...**  
an advanced software code



**HEXADRIE ENGINEERING**



**NEWTWEEN**  
Your digital mate

**...TO**  
a scalable product globally deployed and tested

Raised €6M+, 18 months after Proof of Concept

## Sibylla | University of Trento

**In silico drug discovery platform** through protein folding fast modelling

**FROM...**  
Alpha release of modelling software



**SIBYLLA**  
TRAILBLAZING IN RATIO



**...TO**  
The global most advanced in silico protein platform

**SIBYLLA®**  
Fold the future

Raised €25M+ three years after pre-seed round

# Solida esperienza nel tradurre la scienza in valore.

*Use case selezionati dai fondi precedenti*



*In-orbit and de-orbit platform*

**€1.1B @ Nasdaq**  
(Breeze Holding Spac)



*Novel graphene process*

**IPO – LONDON**



*Advanced cell therapies*

**Acquired by NantCell** (Best VC Exit in Italy 2015\*)



*Neurosciences applied to gaze tracking and data compression*

**Acquired by Intel**  
(among the three finalists as best VC Exit in Italy 2021\*)



*New semiconductor technology*

**Acquired by Ascatron**  
(Best VC Exit in Italy 2021\*)



*SaaS AI for the Supply Chain*

**IPO - VIENNA**



\* Premio Dematté - AIFI



# Obloo supporta con successo uno dei più ampi portafogli di start-up deep tech

*Evoluzione e impatto del portafoglio dei fondi gestiti*





# Testiamo le tecnologie in infrastrutture leader mondiali

**LEONARDO, World's 4<sup>th</sup> and Europe 2<sup>nd</sup> largest HPC**  
Operated by CINECA



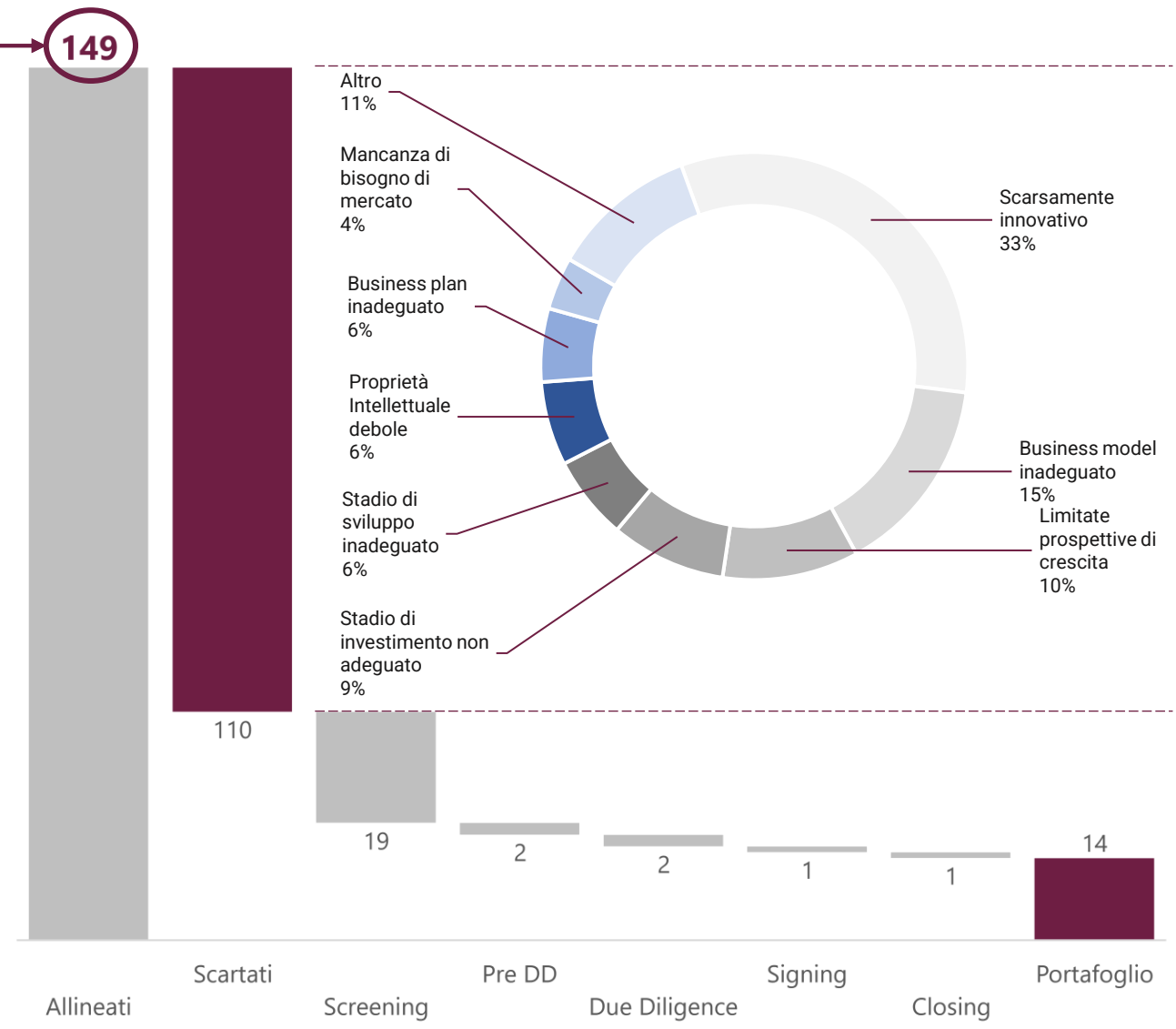
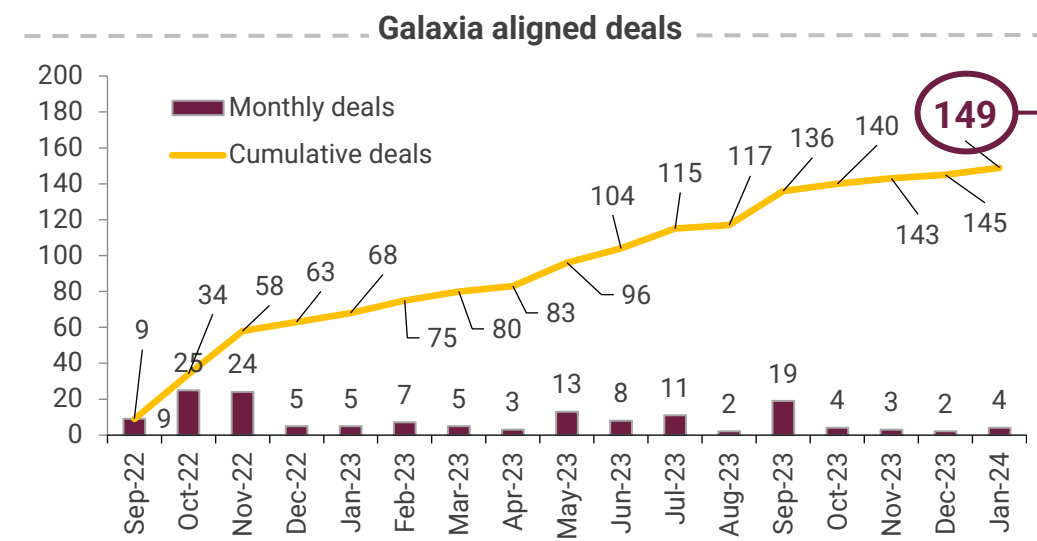
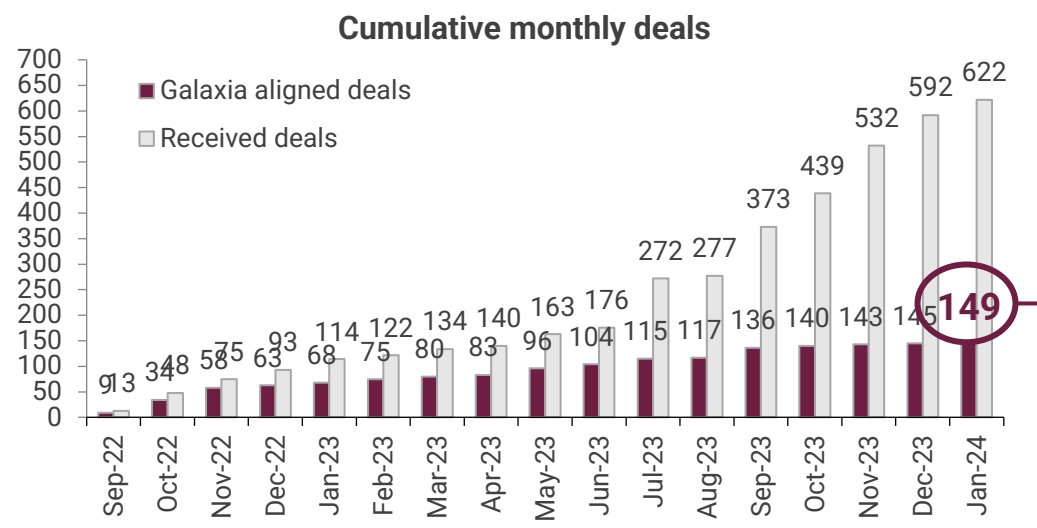
**LEF, world's largest integrated digital model company**  
Joint venture between Confindustria Alto Adriatico and McKinsey & Co.





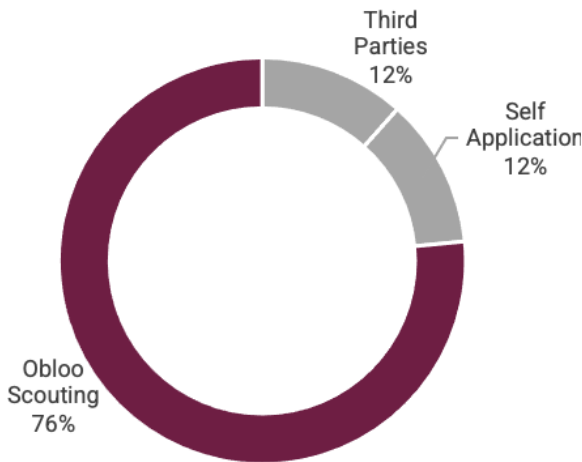
# 3. Pipeline e Portafoglio

# Composizione del flusso di iniziative | 622 start-up analizzate, di cui 149 allineate con la strategia di investimento di Galaxia.

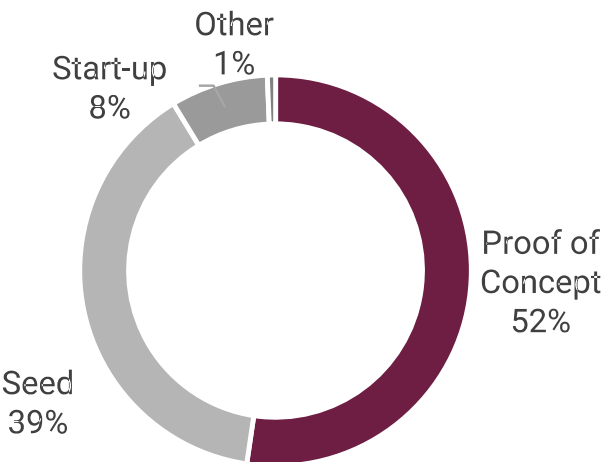


Composizione del flusso di iniziative | Più di ¾ delle iniziative sono intercettate dalle attività di scouting svolte da Obloo, metà sono allo stadio Proof of Concept.

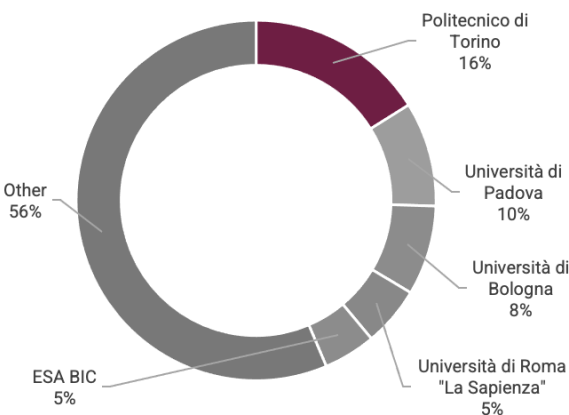
Deal Origination



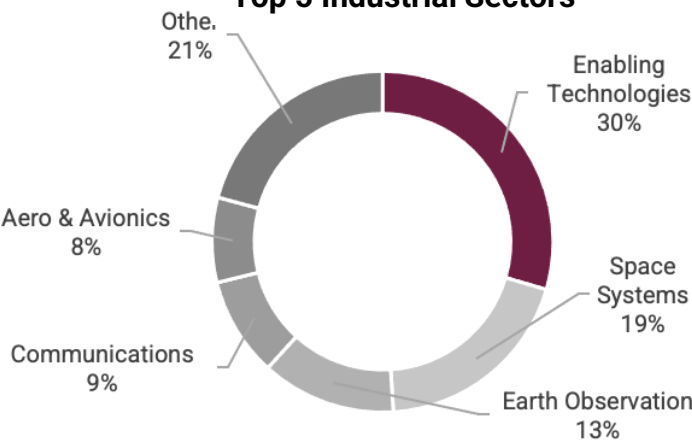
Development Stage



Top 5 Research institutions



Top 5 Industrial Sectors



# Portafoglio | 14 Investimenti chiusi ad oggi, 8 PoC e 6 Seed, per un totale investito di €7.39M

## PoC



**Focoos AI**



**€335k**  
su €335k



**ORIS**



**€285k**  
su €285k



**Astradyne**



**€435k**  
su €435k



**Mespac**



**€285k**  
su €285k



**Adaptronics**



**€535k**  
su €685k



**Evolunar**



**€335k**  
su €335k



**Space V**



**€385k**  
su €385k



**In Quattro**



**€435k**  
su €435k

## SEED



**Vento**



**€1M**  
su €1M



**Picosats**



**€800**  
su €2.1M



**Arca Dynamics**



**€535k**  
SU  
€1.185M



**SPiN**



**€1M**  
SU  
€1.630M



**Ohm Space**



**€300k**  
SU  
€1.172M



**Titan4**



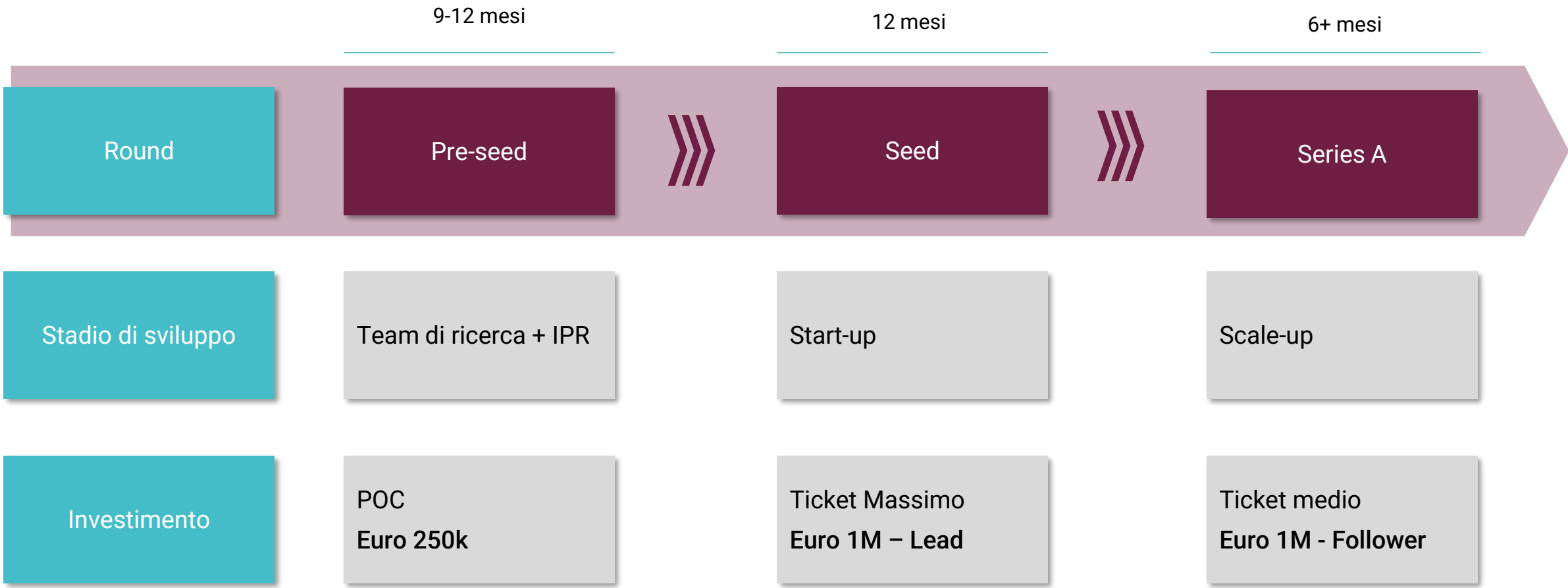
**€725K**  
su €1M

 Upstream  
 Downstream  
 Enabling Tech

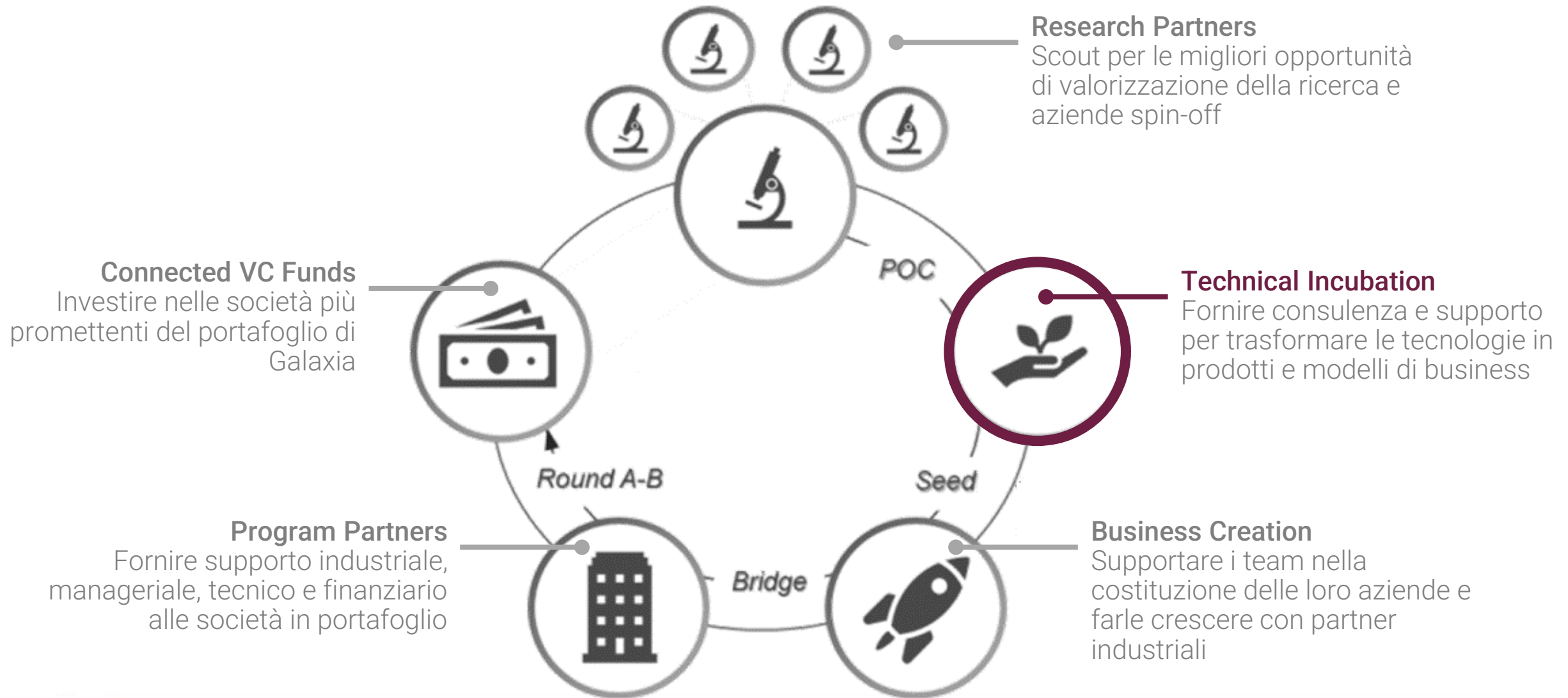
## **4. Technical Incubation & Business Creation**



Investiamo in **startup** e **spin-off early-stage** attraverso **Proof of Concept** e **Seed**



## Galaxia per il tramite di **Obloo** supporterà i **POC** nella loro crescita verso un **Seed Round**



# Modello di funzionamento della **Tech Incubation**

Composte da 6 specifici moduli:

Attività di supporto di team di ricerca per:

1. **Realizzazione PoC sperimentale**
2. **Definizione della Value Proposition di mercato**
3. **Integrazione del Team**

Realizzate da



**1 Trasformazione di tecnologie in prodotti**

- Introduzione al design thinking
- Supporto e formazione per lo sviluppo dei concept di prodotto e servizio
- Formazione e affiancamento nel processo di Stage Gate per i nuovi prodotti

**2 Protezione della proprietà intellettuale**

- Formazione sui principi di funzionamento degli strumenti di protezione dell'IP (brevetti, marchi, copyright, segreti industriali etc)
- Affiancamento nella ricerca di consulenti per la protezione dell'IP
- Affiancamento nella impostazione dei contratti di licenza
- Affiancamento nell'individuazione di partner per la Freedom To Operate

**3 Sviluppo del business**

- Formazione e affiancamento sulla creazione del business model
- Formazione e affiancamento sulla creazione del business plan qualitativo
- Formazione e affiancamento sulla creazione del business plan quantitativo

**4 Fund raising**

- Introduzione agli strumenti e operatori finanziari
- Formazione e affiancamento nella contrattualistica di investimento
- Formazione al fund raising con strumenti non dilutivi (i.e. EIC)
- Formazione al fund raising con operatori in capitale di rischio (VC, angel, Crowd)
- Formazione e affiancamento nelle tecniche di pitching

**5 Business Development**

- Introduzione e affiancamento alla business intelligence
- Supporto nell'individuazione e gestione di potenziali clienti industriali
- Formazione sul public speaking

**6 Prototipazione**

- Affiancamento nell'individuazione di partner ingegneristici
- Affiancamento nell'individuazione di partner tecnologici
- Affiancamento nell'individuazione di partner di componenti
- Affiancamento nell'individuazione di partner per l'esecuzione di test sui prototipi in ambiente realistico

I corsi dell'**Executive MBA in Business Innovation** erogato da **MIB School of Management** fanno parte della Technical Incubation

### GENERAL MANAGEMENT CORE

(40 CREDITS)

1. Leadership Dynamics & Accountability
2. Financial Accounting
3. Corporate Finance
4. Strategic Marketing Management
5. Agile Operations & Project Management
6. Strategy & Organization
7. Managerial Accounting and Balanced Scorecard

### BUSINESS INNOVATION EDGE

(14 CREDITS)

1. Big Data and Artificial Intelligence for business
2. Open Innovation, platforms and ecosystems business models
3. Design Thinking Lab
4. The Agile Company 4.0

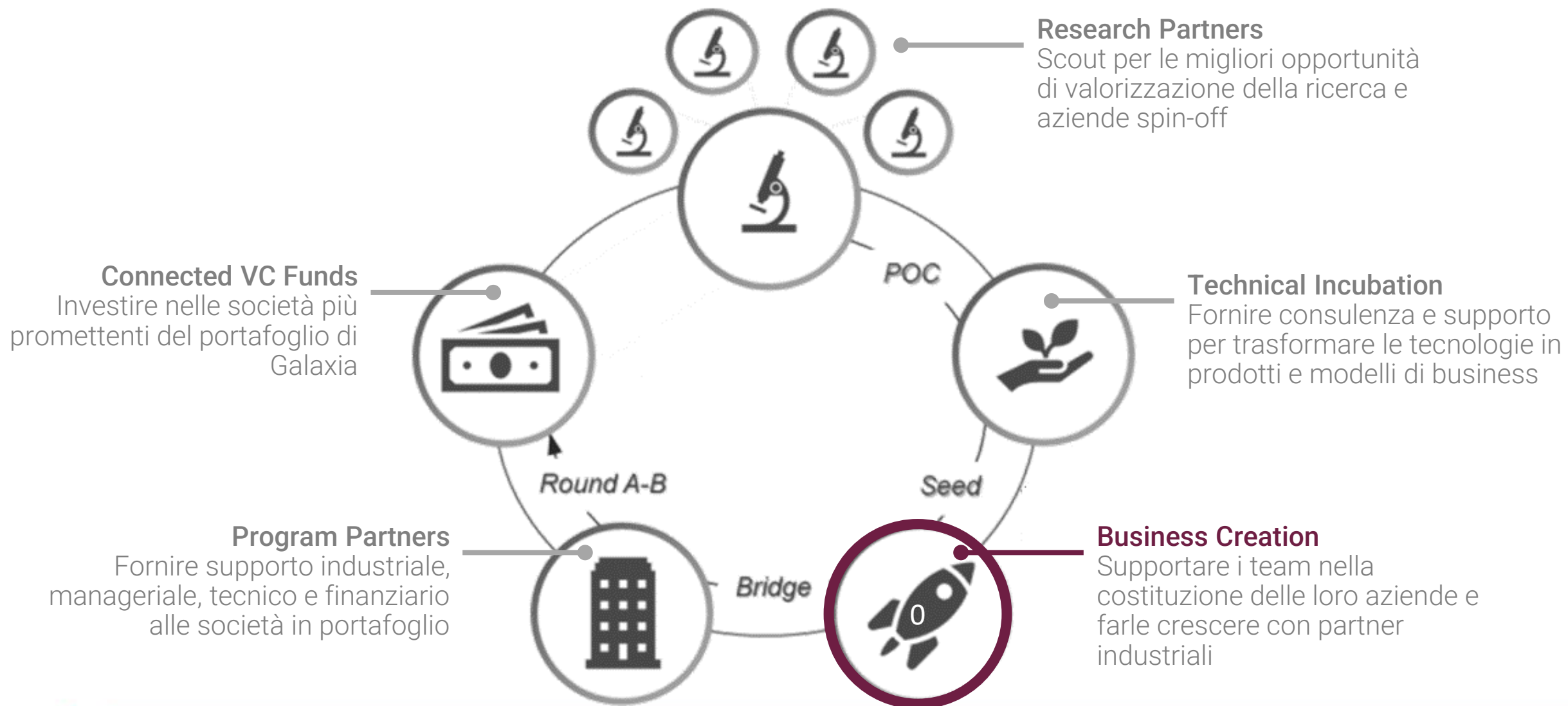
### ENTREPRENEURIAL MANAGEMENT

(6 CREDITS)

1. Defining and Developing the Business Model
2. Resourcing the Business Model
3. Operating the Business Model

Le aziende di Galaxia sono tenute a selezionare un fondatore operativo per frequentare i corsi erogati da MIB School of Management e dai suoi partner formativi. Il programma MBA totale è composto da circa 500 ore di lezione entro 20 mesi. È strutturato per consentire a tutti i partecipanti di svolgere le proprie attività professionali durante gli studi e viene erogato in modalità blended (di persona e on-line). I crediti saranno concessi solo ai partecipanti che superano la prova finale di ciascun modulo e sono conformi alle normative MIB. **I partecipanti che frequentano e superano tutti i test richiesti dal MIB riceveranno un "Master of Business Administration", nell'ambito del sistema di accreditamento AMBA (top 2% delle business school del mondo).** Il programma e il calendario dei corsi sono definiti dal MIB e possono variare a sua discrezione. Tutti i corsi saranno offerti solo in inglese.

**Galaxia** supporterà i propri **investimenti Seed** nella loro crescita con nuovi investitori



# Modello di funzionamento della **Business Creation**

Composte da 6 specifici moduli:

Attività di supporto di team di ricerca per:

1. **Realizzazione di un prototipo funzionante**
2. **Validazione del modello di business**
3. **Strutturazione della società**

Coordinate da

**obl**

Realizzate da



## 1 Coordinamento attività di Biz Creation dei partner

- Disegno del programma di business creation personalizzato sull'azienda
- Individuazione del percorso formativo più adatto
- Supporto al coordinamento dell'erogazione dei servizi di formazione

## 2 Sviluppo organizzativo delle Startup

- Supporto nel disegno organizzativo e dei processi societari
- Impostazione e affiancamento nelle attività interne di reporting e coordinam.
- Supporto nell'individuazione dei need di recruiting, nei partner di selezione e nella selezione della prima linea manageriale
- Affiancamento alla prima linea manageriale nella pianificazione, controllo delle attività e relative dashboard

## 3 Ingegnerizzazione e industrializzazione del prodotto

- Affiancamento nell'individuazione di fornitori di prodotti e servizi
- Affiancamento nell'impostazione delle politiche di sourcing
- Supporto nell'individuazione degli strumenti informatici a supporto del prodotto e della sua supply chain (CAD, PLM, ERP, etc.)

## 4 Certificazioni e Qualità

- Affiancamento nell'individuazione dei partner e delle necessità di certificazione specifiche per il settore di operatività

## 5 Business Development

- Supporto nell'individuazione e gestione di potenziali clienti industriali
- Supporto nell'individuazione di partner per l'esecuzione di progetti pilota in ambienti controllati

## 6 Fund raising

- Revisione del business plan e pitch per investitori
- Affiancamento per il fund raising con strumenti non diluitivi (i.e. EIC, ESA, ASI...)
- Affiancamento per il fund raising con operatori in capitale di rischio (Venture Capitalist, angels)
- Affiancamento per il fund raising con operatori industriali



## 5. Q&A

# GALAXIA

Polo Nazionale di Trasferimento  
Tecnologico dell'Aerospazio

Iniziativa di



Insieme a



Promotori Scientifici



Partners tecnici



Rappresentanti Tecnici

